



10

CONSIGLI PER
DONNE
CHE VOGLIONO
INVESTIRE
BENE

**GUIDA PRATICA ALL'UNIVERSO DEGLI INVESTIMENTI
AL FEMMINILE**



GLI UOMINI VENGONO DA MARTE E LE DONNE DA VENERE



**QUESTA METAFORA
DESCRITTA
NELL'OMONIMO LIBRO
DI JOHN GRAY
VALE A QUANTO
PARE ANCHE NEL MONDO
DELLA FINANZA E
NELL'APPROCCIO CHE
UOMINI E DONNE
HANNO NEI CONFRONTI
DEI SOLDI**

QUALUNQUE SIA LA TUA DOMANDA DI CONSULENZA



GESTIONE DEL
RISPARMIO



FISCAL &
LIGAL



GESTIONE
FAMIGLIARE



CONSULENZA
PATRIMONIALE



GESTIONE DEL
PATRIMONIO



PLEASURE
ASSET



CONSULENZA
FINAZIARIA



WEALTH
MANANGEMENT



GESTIONE DEGLI
INVESTIMENTI

L'ESPERTO DI FIDUCIA TE LO **OFFRIAMO NOI!**

Hai un dubbio sul mondo degli investimenti o sulla gestione del tuo patrimonio? Cerchi una consulenza personalizzata gratuita con i massimi esperti? Fai la tua domanda a We Wealth e troveremo per te il miglior esperto per ogni tua esigenza, scegliendolo tra i top 300 esperti a tua disposizione che abbiamo selezionato tra i migliori private bankers, consulenti finanziari, asset managers, avvocati, fiscalisti, notai, professionisti del real estate e dei pleasure assets, art advisors...

[Scopri di più](#)





GUIDE DI WE|WEALTH

Le Guide di We Wealth ti accompagnano a scoprire tutti i segreti del mondo degli investimenti e dei Pleasure assets, raccontati con equilibrio tra oggettività e passione. Con una narrazione coinvolgente, sviluppano **contenuti altamente professionali per capire, scegliere, vivere e gestire al meglio ogni singola tematica**. Carattere distintivo è la presenza di contributi dei più autorevoli esperti di ogni settore, affrontato e spiegato con tutta la cura e l'autorevolezza che solo We Wealth sa e può offrire.

GUIDE SECRET PLACES

Le nuove guide di We Wealth dedicate ai "secret places" rappresentano delle vere e proprie porte d'accesso a percorsi esperienziali responsabili, personalizzati e intimi, nelle più esclusive location in Italia e nelle principali città del mondo. **Luoghi esclusivi consigliati dai grandi opinion leader, manager, professionisti, banchieri, finanziari e imprenditori** del nostro mondo del wealth management per tornare a vivere piacevoli incontri di lavoro all'aperto ma, soprattutto, all'insegna della sicurezza.



Scopri di più





SOMMARIO

	Prefazione	pag. 6
1	Tenere monitorate le proprie abitudini di spesa	pag. 8
2	Fissare un livello di risparmio in funzione delle entrate ma anche dei costi	pag. 10
3	Essere consapevoli di avere una minor propensione al rischio degli uomini	pag. 12
4	Diversificare tra più prodotti di investimento e diversi orizzonti temporali	pag. 15
5	Considerare nel proprio portafoglio anche gli investimenti in private market	pag. 17
6	Avere ben presente il perché si investe come donna	pag. 19
7	Farsi aiutare da professionisti della gestione del patrimonio che conoscano bene punti di forza e di debolezza nell'approccio delle donne agli investimenti	pag. 21
8	Affidarsi a consulenti che sappiano proporre soluzioni mirate alla donna che investe	pag. 24
9	Affidarsi a professionisti che modellano la consulenza sui bisogni specifici di ogni donna	pag. 26
10	Affidarsi a consulenti coinvolti in un'organizzazione impegnata a creare valore per le donne	pag. 28
	Conclusione	pag. 30



PREFAZIONE

GUIDA PRATICA ALL'UNIVERSO DEGLI INVESTIMENTI AL FEMMINILE

Si dice che "gli uomini vengano da Marte e le donne da Venere" per definire la distanza tra i due generi nella vita reale. Questa metafora descritta nell'omonimo libro di John Gray vale a quanto pare anche nel mondo della finanza e nell'approccio che uomini e donne hanno nei confronti dei soldi, del risparmio, degli investimenti. Un mondo dove il gender gap è ancora marcato, quello degli investimenti è ancora un settore che si presenta a maggioranza maschile, anche se l'avvicinamento della donna alla finanza è crescente. Secondo McKinsey le donne investitrici controllano



PREFAZIONE

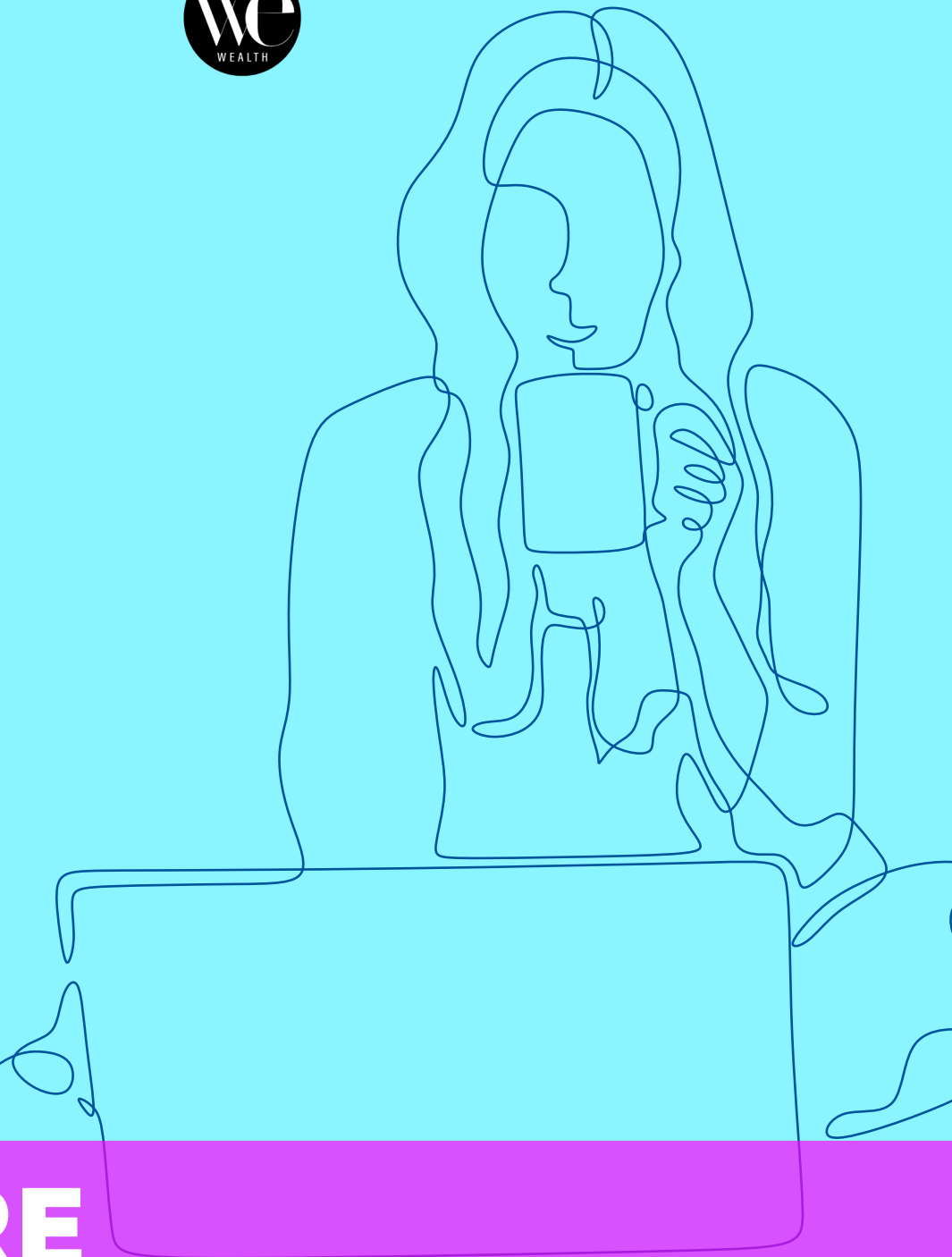
oggi circa un terzo degli asset under management in Europa Occidentale, per un valore di 4.600 miliardi di euro. Una quota che potrebbe toccare il tetto dei 10mila miliardi entro il 2030.

Da qui la necessità di accompagnare in una crescita vincente questo importante flusso di capitale che può essere un'occasione di sviluppo, per esempio, nei mercati privati.

Quali sfide devono (ancora) affrontare le donne italiane quando decidono di investire i propri risparmi? E quali sono le motivazioni e le preferenze che devono guidare le loro scelte in questo campo? Che percentuale del reddito mensile è corretta che riservino ai loro investimenti finanziari e in che modo fattori come la professione influenzano i loro comportamenti?

Per capire quali sono le attitudini finanziarie che possono contraddistinguere in media le donne investitrici e capire come e quanto investono, può essere utile mettere in luce dieci punti che caratterizzano le donne quando si tratta di questioni finanziarie e di investimento.

1



**TENERE
MONITORATE
LE PROPRIE
ABITUDINI
DI SPESA**

TENERE MONITORATE LE PROPRIE ABITUDINI DI SPESA

Da una ricerca N26 che ha coinvolto cinque Paesi europei quali Italia, Austria, Francia, Germania e Spagna, analizzando e confrontando i dati relativi a consumi e risparmi nell'utilizzo dei conti correnti da parte dei propri clienti, da gennaio 2022 a gennaio 2023, con un focus ulteriore su Milano, Bologna, Torino, Roma, Napoli e Palermo, emergono importanti spunti per le donne italiane e il loro soppesato rapporto col denaro e il risparmio, identificando alcuni trend fondamentali.

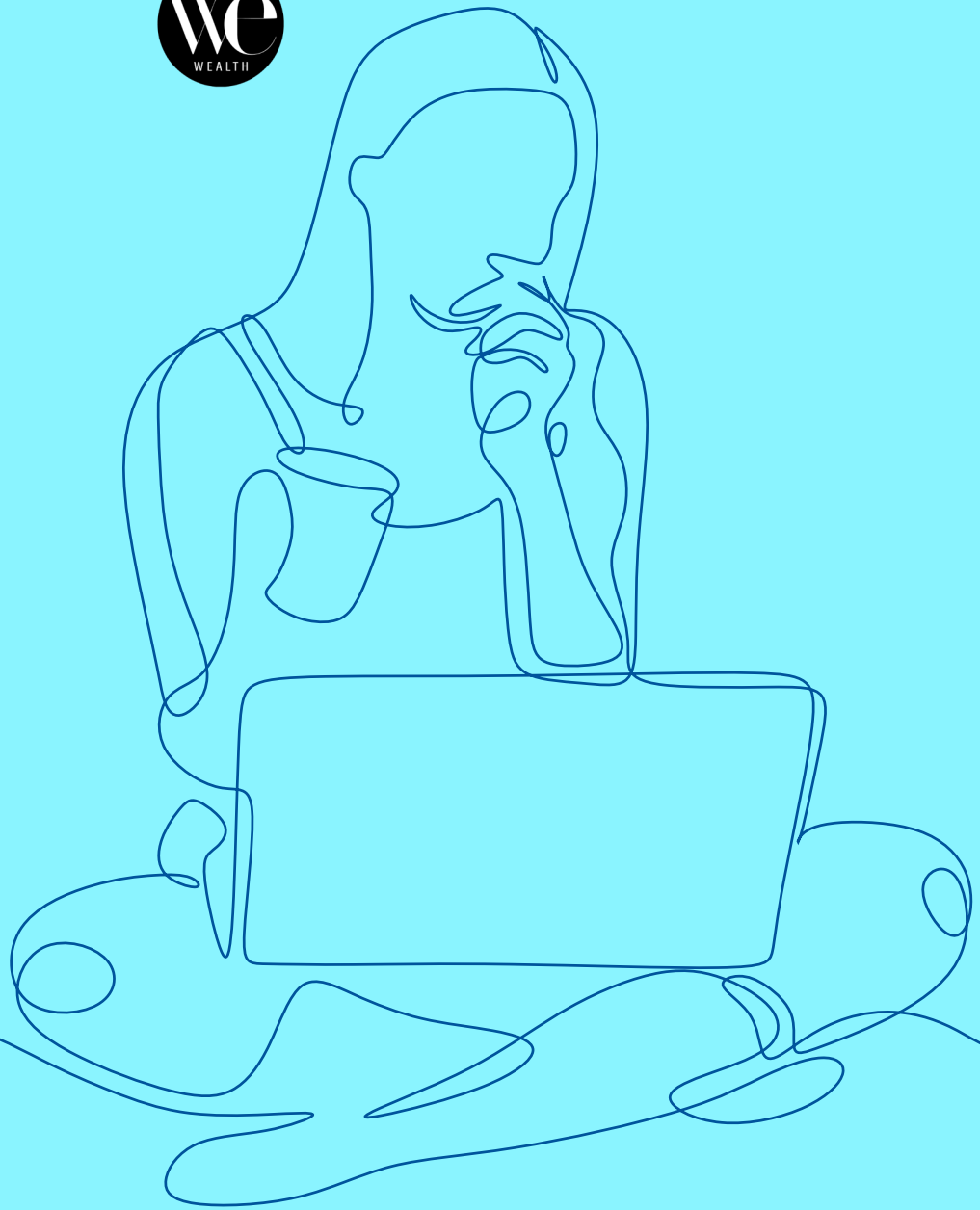
1 Le donne italiane sono prime in Europa nei tagli alle spese per intrattenimento e tempo libero (quasi -10% rispetto al primo semestre del 2022).

Resta intatto il desiderio di socialità e di vita all'aria aperta: aumentano infatti la spesa per lo shopping (+16%), per bar e ristoranti (+12%).

2 Aumenta a livello nazionale la spesa media per auto e trasporti nel secondo semestre: +10%, superiore al dato registrato per gli uomini (+7%). Trend confermato per le donne di Palermo, Milano e Roma.

3 Crescono le entrate medie mensili: le donne italiane in testa assieme alle francesi (+4% rispetto al primo semestre 2022), seguite da Germania e Austria (+2%)

4 Diminuisce la capacità di risparmio: dimezzata per le italiane, che nel secondo semestre del 2022 riescono a mettere da parte solo l'1% delle loro entrate. Record negativo delle torinesi, solo a Milano le donne passano dal 2 al 3%.



**FISSARE UN
LIVELLO DI
RISPARMIO IN
FUNZIONE DELLE
ENTRATE MA
ANCHE DEI COSTI**



QUANTI RISPARMI ACCANTONARE QUANDO I COSTI AUMENTANO

2

Ma quanto possono mettere in forme di risparmio le donne? E qual è l'impatto dell'attuale aumento dei costi e delle nuove abitudini di consumo? L'analisi dell'andamento del risparmio medio mensile nel primo e nel secondo semestre del 2022 e il confronto con l'andamento medio delle entrate nello stesso periodo non lascia dubbi: a fronte di un generale aumento delle entrate medie mensili, le donne oggi in Italia risparmiano con più difficoltà. In generale, infatti, tra i Paesi europei presi in considerazione dall'analisi (Italia, Francia, Spagna, Austria e Germania), si nota un trend comune:

■ Crescono nel secondo semestre del 2022 nelle entrate medie mensili per le donne rispetto al primo semestre dello stesso: l'Italia è in testa a questa classifica assieme alla Francia (+4%), seguite da Germania e Austria (+2%) mentre in Spagna la media mensile delle entrate rimane stabile per le donne, senza scostamenti tra i due semestri.

■ Tra gennaio e giugno 2022 le donne italiane sono riuscite a mettere da parte il 2% delle loro entrate, nel secondo semestre questa percentuale si dimezza, arrivando al solo 1%.



**ESSERE
CONSAPEVOLI
DI AVERE UNA
MINOR
PROPENSIONE
AL RISCHIO
DEGLI UOMINI**

ESSERE CONSAPEVOLI DI AVERE UNA MINOR PROPENSIONE AL RISCHIO DEGLI UOMINI

Nonostante il basso livello di risparmio, legato più che altro alle difficoltà economiche, in generale però, guardando alle attitudini, “in media le donne hanno meno reddito disponibile a disposizione, ma riescono a risparmiare più degli uomini”, spiega Leila Maria Kehl, Group Strategy Manager di N26 commentando questo fenomeno: “Alla base di questa diversità di comportamento ci sono in primo luogo ragioni biologiche. Infatti, alcune ricerche mostrano come la regione del cervello femminile deputata al controllo sia più grande rispetto a quella maschile: questo consentirebbe alle donne di riuscire a ritardare la ricerca di gratificazione e a resistere meglio agli impulsi e alle tentazioni, evitando acquisti spontanei e favorendo il risparmio”.

Non solo però. Esistono forti ragioni socioeconomiche. Infatti, a livello globale, le donne si occupano al 75% del lavoro di cura, ben 4 ore e 25 minuti al giorno in media e più di tre volte rispetto agli uomini. Una tipologia di lavoro che comporta spesso la necessità di risparmiare a favore delle persone che si accudiscono, come anziani e bambini.

“Spesso, inoltre, le donne hanno una percezione del rischio finanziario più elevata rispetto agli uomini, che riducono attraverso il risparmio. Contribuiscono a questa percezione la presenza di situazioni come la cosiddetta motherhood penalty (lo svantaggio economico vissuto dalle madri lavoratrici), le disuguaglianze nella distribuzione della ricchezza (le donne detengono il 32% dell’intera ricchezza globale, hanno l’80% di probabilità in più di impoverirsi dai 65 anni



3

ESSERE CONSAPEVOLI DI AVERE UNA MINOR PROPENSIONE AL RISCHIO DEGLI UOMINI

in su, solo il 2% dei fondi Venture Capital in Europa va alle startup tutte al femminile) e il lavoro di cura non retribuito". Tutto questo porta con sé una maggiore avversione al rischio da parte delle investitrici: in base alla profilazione Moneyfarm (che identifica il profilo di rischio dei suoi clienti su una scala che va da uno a sei), il 40,1% delle donne rientra nel profilo di rischio prudente (tra uno e tre) contro il 24,2% degli uomini. Soltanto il 10,1% delle donne ha un profilo di rischio alto (pari a sei), contro il 17,1% degli uomini.

4



**DIVERSIFICARE
TRA PIU'
PRODOTTI
DI INVESTIMENTO
E DIVERSI
ORIZZONTI
TEMPORALI**

4

DIVERSIFICARE TRA PIU PRODOTTI DI INVESTIMENTO E DIVERSI ORIZZONTI TEMPORALI

Tra le donne che investono quali sono le preferenze a livello di tipologie di investimenti? Quali gli asset e i settori che spingono una donna a impiegare i propri capitali? I dati delle varie ricerche sul comportamento di investimento del mondo femminile ci svelano che:

I prodotti bancari sono lo strumento finanziario più apprezzato dalle donne. Quasi 2 donne su 5 (38%) che investono considerano i prodotti bancari, come ad esempio i conti di risparmio, quale strumento finanziario preferito, seguiti dai prodotti assicurativi (es. assicurazioni sulla vita e pensioni), preferiti dal 34% delle intervistate e dalla compravendita di criptovalute (30%).

Il risparmio a lungo termine prevale rispetto alla sostenibilità: la sostenibilità non gioca un ruolo molto importante nella scelta d'investimento per le donne italiane. Solo il 22% lo cita tra i primi 3 aspetti.

Asset reali: le donne hanno una forte attrazione per la concretezza. Uno studio condotto per Aipb (che si focalizza su una clientela private) conferma come le donne raramente si impegnino in attività di trading, mentre una percentuale maggiore della loro ricchezza è detenuta in immobili e altri asset reali della loro strategia di investimento.

Tecnologia e virtuale: al contrario è decisamente più basso l'interesse delle donne verso cripto-valute, crowdfunding, trading online e robo advice meno frequente rispetto a quello espresso dai decisori finanziari uomini.

I portafogli delle donne sono costituiti per il 32% da azioni e per un ulteriore 32% da bond, contro il 45 e il 24% rispettivamente per gli uomini.



**CONSIDERARE
NEL PROPRIO
PORTAFOGLIO
ANCHE
GLI INVESTIMENTI
IN PRIVATE
MARKET**



5

CONSIDERARE NEL PROPRIO PORTAFOGLIO ANCHE GLI INVESTIMENTI IN PRIVATE MARKET

In base anche alla considerazione per cui le donne investitrici hanno una forte attrazione per la concretezza, e che una percentuale importante della loro ricchezza è detenuta in immobili e altri asset reali, la donna che si avvicina al mondo degli investimenti potrebbe trovarsi ad essere più predisposta ad orientarsi con interesse verso i private market, con un approccio che vada ben oltre che verso la classica strategia di investimento centrata su azioni e bond quotati. I private market, in sostanza, sono tutti quegli strumenti non quotati in Borsa. La loro presenza in portafoglio consente di aumentare la diversificazione del patrimonio e, data la loro natura illiquida, mantengono più stabile il portafoglio nel tempo generando un potenziale extra rendimento per gli investitori.



**AVERE BEN
PRESENTE
IL PERCHÉ
SI INVESTE
COME DONNA**



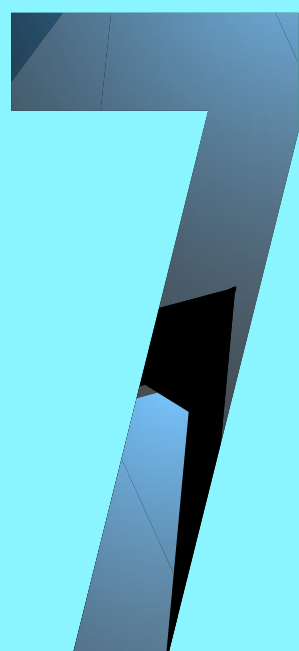
6

AVERE BEN PRESENTE IL PERCHÉ SI INVESTE COME DONNA

Quando si prendono in esame le motivazioni che spingono le donne italiane a investire, emerge prima di tutto il desiderio di **massimizzare la propria capacità finanziaria con una prospettiva a lungo termine** (49%), motivazione che è anche al primo posto tra gli uomini (44%).

Per la maggior parte delle donne investitrici, anche la costruzione di una **sicurezza finanziaria per la famiglia e i figli** (40%) e l'accumulo di risparmio per la pensione (30%) sono tra le ragioni principali alla base delle loro attività di investimento.

Quale sono le altre motivazioni prevalenti? Ridurre al **minimo i rischi** (38%), il **rapporto qualità-prezzo** (34%) e i rendimenti a lungo termine (28%).



**FARSI AIUTARE DA
PROFESSIONISTI
DELLA GESTIONE
DEL PATRIMONIO
CHE CONOSCANO BENE
PUNTI DI FORZA E DI DEBOLEZZA
NELL'APPROCCIO DELLE
DONNE AGLI INVESTIMENTI**



L'AIUTO DI CONSULENTI CON ESPERIENZA DI INVESTIMENTI AL FEMMINILE

Capire le ragioni, ma anche e soprattutto i meccanismi dell'investimento secondo l'approccio femminile, è un riferimento prezioso sia per una donna che vuole investire in maniera consapevole sia per i consulenti, i private banker e i wealth manager che vogliono comprendere meglio come intercettare il risparmio femminile sia cruciale. E sono proprio i professionisti che hanno fatto questo percorso di comprensione dell'approccio in rosa agli investimenti che, grazie a questo know-how, possono rivelarsi preziosi consiglieri per le donne che investono e indirizzarle alle soluzioni e alle strategie più adatte al proprio profilo di rischio-rendimento.

C'è ancora molta strada da fare nel mondo della consulenza finanziaria su questa attenzione alle caratteristiche delle donne investitrici. Ma l'impatto potenziale è enorme. Ad esempio, se ci si volesse focalizzare sul campo della finanza non quotata vista la predisposizione caratteriale delle donne agli investimenti in private asset, per capire cosa c'è da fare risulta utile avere come riferimento quanto raccontano i risultati dell'Osservatorio Crowdfunding del Politecnico di Milano. Cosa ci dicono? Per ora, solo il 10,13% di chi investe in equity crowdfunding, uno dei tanti investimenti alternativi non quotati, è donna. Un dato che conferma tutt'oggi la marginalità delle investitrici donne su uno degli investimenti a cui potrebbero essere più sensibili, andandosi così a perdere un'importante quota di mercato, che potrebbe a sua volta anche portare all'economia reale un grosso vantaggio sociale ed economico.

A livello numerico, uno tra i tanti esempi che si possono fare come approcci che andrebbero seguiti per favorire il coinvol-



FARSI AIUTARE DA PROFESSIONISTI DELLA GESTIONE DEL PATRIMONIO...

gimento di investitori donne in asset alternativi, può essere il caso di Opstart, il primo Fintech Hub italiano e uno dei principali player sul mercato del crowdfunding in Italia. La società conta il 18,37% di investitrici donne attive sulla piattaforma, superando dell'81% la media di mercato di quota di investitrici. Uno dei motivi di questa maggior attenzione ricevuta da parte dell'investitore donna è che questa piattaforma dedica particolare attenzione a temi ad alto valore aggiunto, come lifestyle e agroalimentare, oltre che una comunicazione dedicata agli investitori ma anche alle investitrici.



**AFFIDARSI
A CONSULENTI
CHE SAPPIANO
PROPORRE
SOLUZIONI MIRATE
ALLA DONNA
CHE INVESTE**



AFFIDARSI A CONSULENTI CHE SAPPIANO PROPORRE SOLUZIONI MIRATE ALLA DONNA CHE INVESTE

Che caratteristiche deve dunque avere il consulente finanziario a cui una donna che vuole investire si dovrebbe affidare? Abbiamo visto che deve conoscere la mentalità femminile. Ma non basta. La società di ricerca McKinsey ha identificato alcuni punti fondamentali che un professionista finanziario deve avere e sviluppare per conquistare chi investe in rosa. Una prima soluzione che il settore del wealth management deve adottare nel suo complesso per cercare di catturare gli investimenti è quella di trasformare la propria proposta in maniera mirata. Il motivo è chiaro: il mondo donna è un mondo variegato, con esigenze e con sfumature diverse da quelle degli uomini, fatto di imprenditrici, professioniste, casalinghe, single, sposate, divorziate. L'offerta potrebbe includere, per esempio, il risparmio per i figli, la pianificazione familiare patrimoniale e i prodotti pensionistici a lungo termine.



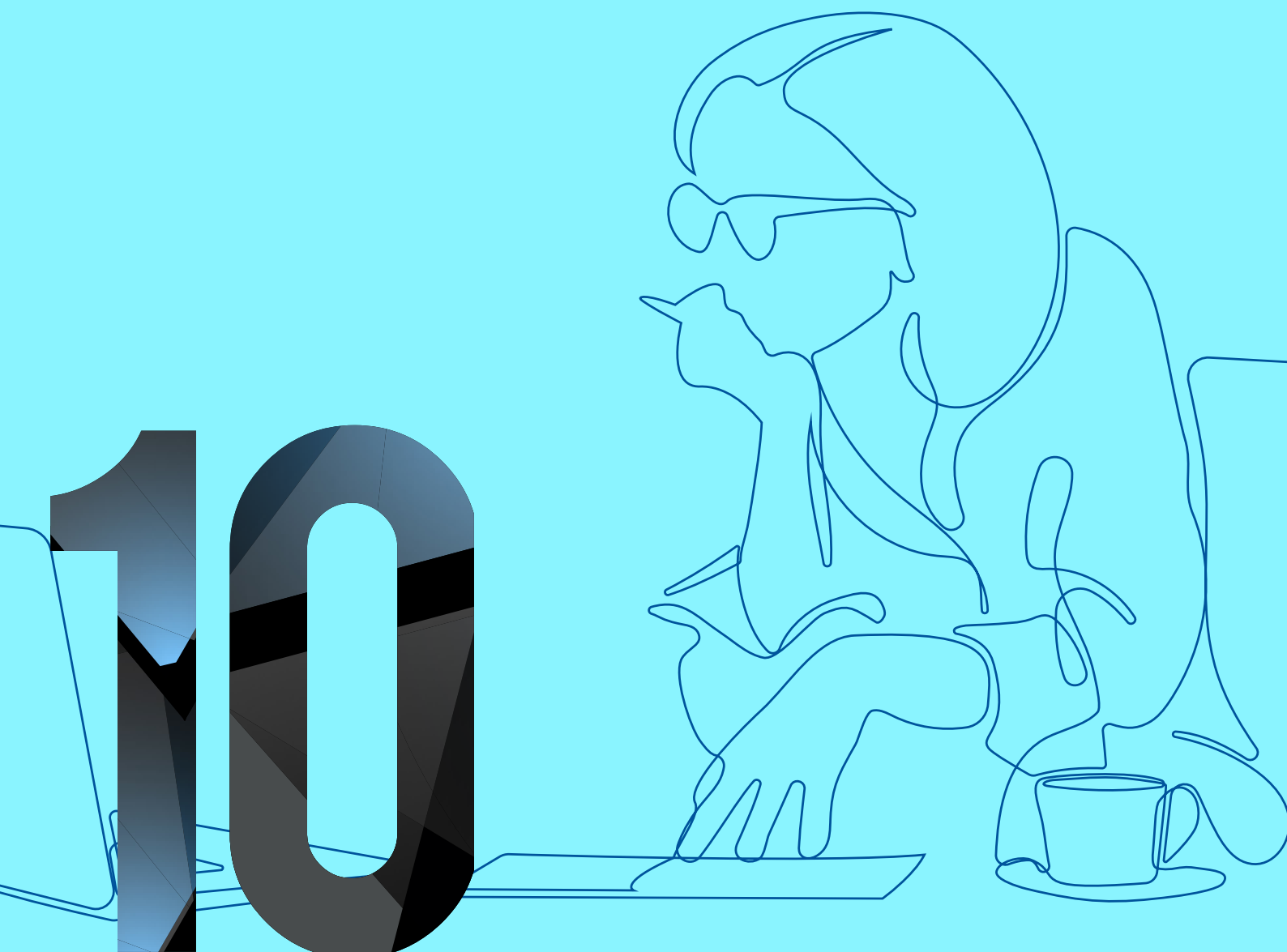
**AFFIDARSI A
PROFESSIONISTI
CHE MODELLANO LA
CONSULENZA SUI
BISOGNI SPECIFICI
DI OGNI DONNA**



9

AFFIDARSI A CONSULENTI CHE SAPPIANO ADATTARE L'OFFERTA DELLA PROPRIA CONSULENZA AI BISOGNI SPECIFICI DELLE DONNE

Un altro punto fondamentale identificato da McKinsey che deve caratterizzare il consulente a cui una donna investitrice si dovrebbe affidare, è saper personalizzare i propri servizi di consulenza offrendo un supporto adeguato alle diverse fasi di vita delle donne, come la gestione del patrimonio prima del matrimonio e dopo il divorzio. Inoltre, questi consulenti dovrebbero sapere comprendere bene tutte quelle esigenze legate alla carriera.



**AFFIDARSI A
CONSULENTI COINVOLTI
IN UN'ORGANIZZAZIONE
IMPEGNATA A
CREARE VALORE
PER LE DONNE**



10

AFFIDARSI A CONSULENTI CHE FACCIANO PARTE DI UN'ORGANIZZAZIONE CHE ABBA DIMO- STRATO UN IMPEGNO CONCRETO NEL SAPER

Un ulteriore punto a favore che sarebbe meglio caratterizzasse il professionista finanziario a cui una donna investitrice si dovrebbe affidare, è che questo professionista faccia parte di un istituto o di una rete che abbia dimostrato un impegno concreto nel saper creare valore per le donne. Come? Ad esempio, promuovendo consigli specifici a tutto tondo su argomenti come il finanziamento dell'istruzione, l'assistenza sanitaria e la pensione, per aiutare le donne a pianificare un futuro più sicuro.



CONCLUSIONE

L'APPROCCIO GIUSTO DEL CONSULENTE E DEL WEALTH MANAGER AL MONDO DELLE DONNE INVESTITRICI

Questi dieci punti fondamentali rappresentano non solo dieci spunti utili per le donne per diventare investitrici di successo, ma anche dieci temi che i consulenti finanziari devono aver bene presenti per capire e farsi aprire le porte del mondo degli investimenti al femminile. Punti fondamentali, dunque, utili per intercettare quella massa di investimenti che sono pronti a essere dirottati con consapevolezza ed equilibrio tra esigenze e obiettivi, sui mercati in maniera sistemica, ma diversa da come è stato finora. Mercati privati, immobiliare, forme di investimento a lungo termine e a basso rischio possono rivelarsi i canali giusti da spingere per catalizzare il mondo femminile nei prossimi anni, una parte sicuramente consistente dei tanti risparmi che in Italia, finora, sono rimasti ancora parcheggiati sui conti correnti.



LE ATTIVITÀ DI WE|WEALTH

We Wealth è un'iniziativa di Voices of Wealth, realtà innovativa che nasce con l'obiettivo di supportare la trasformazione digitale del mondo del Wealth Management e di porsi come riferimento per l'aggregazione di domanda di consulenza da parte di investitori privati e istituzionali e dell'offerta da parte degli esperti e professionisti in questo ambito, creando il primo e vero marketplace del Wealth Management in Italia. We Wealth si declina sia sul digitale, con la nascita di una piattaforma editoriale e di servizio con dei servizi e dei contenuti di alta qualità scritti da una redazione di giornalisti specializzati di We Wealth e da esperti della filiera del Wealth Management - quali a titolo esemplificativo notai, avvocati, fiscalisti e art advisor - che sulla carta, con l'omonimo magazine mensile dedicato allo sviluppo dei temi legati al mondo della consulenza patrimoniale.

We Wealth si rivolge a tutta la filiera degli operatori che agiscono nell'advisory di prodotti, servizi finanziari e patrimoniali, pleasure asset - Wealth Manager, Private Banker, Family Office, Asset Manager, Broker, commercialisti, notai, fiscalisti, avvocati ed esperti d'arte - nonché agli HNWI, agli imprenditori, alle famiglie che dispongono di grandi patrimoni e ai collezionisti.

LA GUIDA | È STATA CURATA E REALIZZATA DA:

TESTI | **SOFFIA FRASCHINI**

ART DIRECTOR | **ENZO PROVVIDO**

GRAFICA | **CATERINA VITALITI**

EDITORE | **VOICES OF WEALTH**

CEO | **FABIENNE MAILFAIT**

HEAD OF CONTENTS | **FABRIZIO GUIDONI**

VOICES OF WEALTH SRL | Via Vincenzo Monti, 54 - 20123 Milano

Codice Fiscale e Partita Iva 10136740965

Per qualsiasi informazione, scrivi a: info@we-wealth.com

Per advertising/pubblicità, scrivi a: pubblicita@we-wealth.com

Visita il nostro sito: we-wealth.com

Informazioni importanti: Il presente documento, pubblicato da Voices of Wealth S.r.l. viene distribuito a scopo meramente informativo. Le informazioni qui contenute non rappresentano una consulenza, una raccomandazione o materiale di ricerca finalizzato all'investimento e non tengono in considerazione le specificità dei singoli destinatari. Il presente materiale non intende fornire una consulenza finanziaria, contabile, legale o fiscale e non deve essere utilizzato in tal senso. Voices of Wealth ritiene attendibili le informazioni qui contenute, ma non ne garantisce la completezza o la precisione. Voices of Wealth non si assume alcuna responsabilità per fatti o giudizi errati.

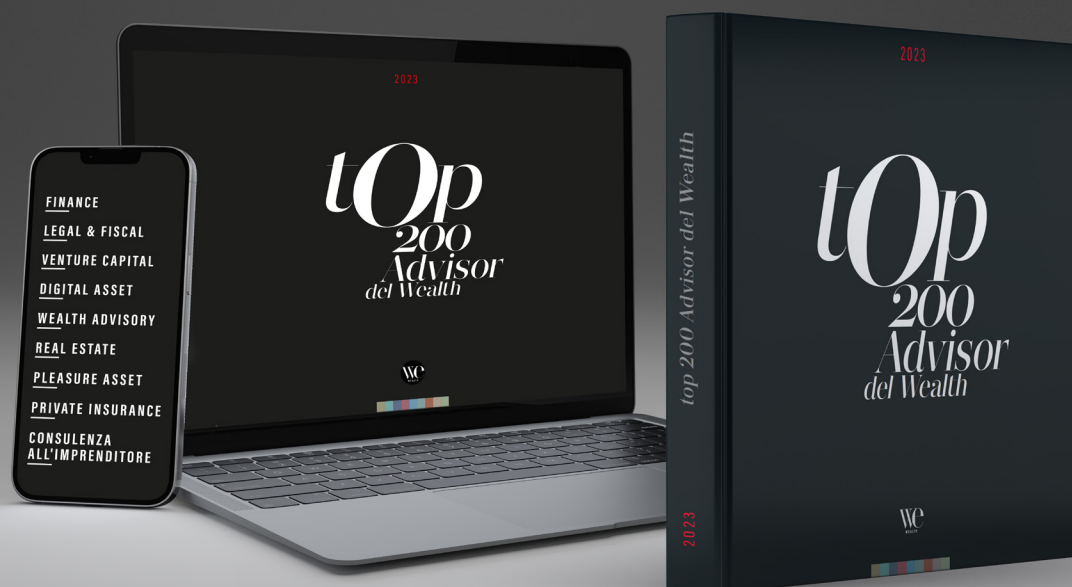
Nell'assumere le proprie decisioni strategiche e/o sulle singole operazioni finanziarie, gli investitori non devono fare affidamento solo sulle opinioni e sulle informazioni riportate nel presente documento. Le presenti informazioni non costituiscono né un'offerta, né una sollecitazione per l'acquisto di prodotti o la vendita di titoli o per la fornitura di qualsivoglia servizio finanziario/d'investimento.

© 2023 Voices of Wealth srl. Tutti i diritti riservati.

Qualsiasi riproduzione, anche parziale, senza autorizzazione scritta è vietata.

SCOPRI CHI SONO I TOP 200 ADVISOR DEL WEALTH

Scarica la guida professionale dedicata agli investitori privati HNWI, imprenditori e Top manager per facilitarli ad individuare in modo efficace i migliori professionisti per la gestione, trasmissione, protezione e ottimizzazione del proprio patrimonio.



Il Book "Top 200 Advisor del Wealth" è una selezione esclusiva We Wealth. Richiesta fortemente dai nostri lettori, è un'iniziativa che rinnoveremo ogni anno, continuando a lavorare da vicino, come già fatto in questa edizione, con l'industria e le aziende per individuare i migliori professionisti del settore: quelli di cui ti puoi fidare, quelli suggeriti dai clienti e dai colleghi oppure quelli capaci di gestire i clienti più sofisticati in tutte le componenti del loro patrimonio.

Scarica la versione digitale, è gratis!
Per richiedere una copia cartacea scrivi a: info@we-wealth.com





10 | CONSIGLI PER
DONNE
CHE VOGLIONO
INVESTIRE
BENE

